

ランチェスター法則による『経営戦略カレンダー』

戦略名人をめざす 【毎朝ランチェスター・経営原則を読みあげ】

3 経営原則編

利益の測定では、従業員一人当たりの粗利益、一人当たりの純利益を出し、これを業界の平均と比較せよ。

1人当たりの年間純利益は、建設業の元請で60~100万円、職種別で30~50万円、製造業は20~60万円、卸は30~80万円、小売業は15~40万円、飲食業は10~15万円に。従業員には月当たりで教えよ。

従業員100人迄は、業績の96%以上が社長1人の戦略実力で決まります。業績を良くするには社長が経営戦略を継続して研究しなければなりません。そこで社長に必要な経営原則を「31項目」まとめるとともに、短い解説文をつけました。内容は**辛口**です。

毎朝ランチェスターの経営原則を学び、これを仕事に応用して頂くと社長の戦略実力が高まり、やがて戦略名人になれます。

得意先に**研究熱心な社長さん**がいたら、**贈呈する**と喜ばれます。

【商品名】経営戦略カレンダー

31枚の片面印刷 タテ 31.5 cm × ヨコ 15.0 cm 3,000円 (税込)

詳しくは <https://www.lanchest.com/h-65/>

学習を習慣化し、さらに実力を高めたい方にはCD版もあります。

【商品名】聞く経営戦略カレンダー 1日当たり**5分~7分**間

CD3巻。3時間35分。テキスト付。38,500円 (税込)

詳しくは <https://www.lanchest.com/h-66-2/>

※紙による経営戦略カレンダーをお買い上げの方は、2,000円値引。

Lanchester

ランチェスター経営(株)



〒810-0012 福岡市中央区白金1-1-8 チュリス薬院301

TEL 092-535-3311 FAX 092-535-3200

メールアドレス customer@lanchest.co.jp HP <https://www.lanchest.com>