



(F.W.ランチェスター)

3月度

すぐに役立つ『営業力強化対策』セミナー

どんな会社でも営業のやり方を見直して、営業力の強化に取り組んでいるはずです。しかし現在している営業のどこに、どのような問題があるのか、いよいよ分かりにくくなるのです。今回のセミナーは、営業の大事なところのレベルを高める内容です。

開催日	時間	テーマ	主たる内容
3/ 1(木) ・ 2(金) ・ 22(木) ・ 23(金) ※各日共、内容は同じ	13:00) 16:00	従業員1人当たりの 純利益を3倍にする 営業力強化 4つの対策	<p>《利益性の原則を押さえ直す》</p> <ul style="list-style-type: none"> ・意外に多い営業経費『営業マンの原価を知る』 ・営業マンの仕事内容をはっきりさせる ・移動時間、社内時間、面会時間 <p>《営業地域の決め方を点検する》</p> <ul style="list-style-type: none"> ・1位作りの経営対策 ・狭域戦、各個撃破、一点集中 ・重点地域の決め方 <p>《営業マンの実力を強化する》</p> <ul style="list-style-type: none"> ・訪問面会件数の高め方 ・質の高め方を考える <p>《新規開拓の力を高める》</p> <ul style="list-style-type: none"> ・新規開拓の7つの手順 ・アプローチからクロージングまで
3/ 8(木) ・ 9(金) ・ 29(木) ・ 30(金) ※各日共、内容は同じ	13:00) 16:00	お客から好かれて 気に入られ 忘れられないようにする お客様の評判で 地元No.1に なる法	<p>《利益の実態を知る》</p> <ul style="list-style-type: none"> ・中小企業の利益実態を知る ・自分の総経費と時給を知る <p>《お客様の評判で地元No.1になる》</p> <ul style="list-style-type: none"> ・経営の全体像を理解する ・お客に不便をかけない ・お客から好かれて気に入られるようにする <ul style="list-style-type: none"> A.お客は会社の場合で説明 B.居酒屋やレストランの場合 C.小売業での場合 ・お客から忘れられないようにする 感謝・報・連・相を実行

【会 場】ランチェスター経営(株) 別館 会議室 オフィスニューガイア SASA 薬院7階
福岡市中央区渡辺通2-3-3

【参加費】各コース(1日セミナー)お1人様 15,000円(税込・テキスト付)

※お申込後、会場地図・利用交通機関・持参品等、詳細をお知らせ致します。

*お申込みは、ご希望の日程に○印をして、このままFAXにてお知らせ下さい。

Fax **092-535-3200**

参加日	営業力の強化	3/ 1・2・22・23	お客様の評判	3/ 8・9・29・30
会社名			参加者名	
住 所	〒			
TEL			FAX	

ランチェスター経営(株) 〒810-0012 福岡市中央区白金1-1-8 チュリス薬院301
(TEL) 092-535-3311 (FAX) 092-535-3200 インストラクター：中村靖季